

Hakkımda



Hakan Ömer Gider, "Satışçının Antrenman Notları, Satış Bir Çocuk Oyunudur, Nasıl Satış?" isimli kitapların yazarı, satış ve pazarlama danışmanı ve satış eğitimcisidir. Lisansını Marmara Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü, yüksek lisansını Marmara Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Üretim Yönetimi ve Pazarlama Ana Bilim dalında tamamlamıştır. Halen St. Clements Üniversitesi'nde Endüstri Psikolojisi üzerine doktora yapmaktadır.

Impetus Eğitim Danışmanlık'a katılmadan önce profesyonel kariyerinde Etsu, TURYAP, CNR Fuarcılık, Hisar Çatal Kaşık şirketlerinde çalışmıştır. Yıldız Teknik Üniversitesi, İstanbul Kültür Üniversitesi, Arel Üniversitesi gibi saygın kurumlarda Satış Yönetimi, Müzakere Teknikleri ve Perakendecilik Yönetimi konularında dersler vermiştir. 2004 yılından bu yana KOSGEB Danışman Havuzu'nda yer almaktadır. Türkiye Eğitim ve Gelişim Platformu (TEGEP) üyesidir.

Expo Channel'da "Expo İşletme" isimli iş dünyası programını hazırlayıp sundu. Çeşitli internet sitelerinde, gazete ve dergilerde satış ve pazarlama konusunda köşe yazıları yayımlanmaktadır. Değişik eğitim, danışmanlık şirketleri ile işbirliği halinde seminer ve danışmanlık hizmetleri veren Hakan Ömer Gider evli, bir kız babası ve İstanbul'da yaşıyor. En sevdiği hobisi senaryo yazmaktır.